

DX学校 竹下リアル校

DX講座4カ月受講で
保険トップセールスマンに

省庁・自治体のIT・デジタル

推進事業にも採択されたプログラムを提供する「DX学校」。同校の竹下リアル校を運営する株Lial（福岡市博多区）が保険営業のDX化に舵を切ったのは新型コロナウイルス感染症拡大の真只中。久保田紀章社長はプレーヤーでありながら、不慣れな経理業務に日々追われていた。

同社が講じた対策は主に4つ。オンライン面談への切り替え、3カ月間のIT導入士初級講座の受講、「Google Workspace」とクラウド会計の導入で、改善後は隙間時間を活用してお客とオンライン面談でき、クラウド上での共同作業によって申込み準備が短縮するなど大幅な効率化が図れた。結果、対面商談を実施していた頃と比較し、保険契約件数が

5倍超の811件、保険契約売上が6倍の5973万円に飛躍した。

保険営業マンが同社の保険DX化を成功に導いた手法を学ぶことができる、それが「オンライン商談営業育成講座」だ。4カ月間の講座で身につくのは①人と直接会わない100%オンラインでの営業スタイル②クラウドを活用して徹底的に効率化③成約率の高い商談の型を作る④デジタルマーケティングで継続的に売上アップ、といった4つの『能力』。「保険業務のデジタル化はアナログな営業スタイルとの差別化を一気に図れる」と自身の経験からトップセールスマン育成への手応えを語る久保田社長。人材開発支援助成金を活用することで、講座1人あたりの金額が100万円受講できる今こそ、「変革」の機会かもしれない。



保険代理店様向け

人と会わずにTOTになった！

保険のDX

7つの力

「売り方」「売る対象」「売るもの」を変革させる

2023年度MDRT (Top of the Table)

年間契約件数811件

IT導入診断士



DX学校の講義は「実践型講義」と「教養講義」の二本立て



株式会社Lial (リアル)

代表取締役 久保田 紀章

DX学校 × 保険営業 = オンライン商談営業育成講座

DX学校は福岡市をはじめ、複数の自治体の事業として採択いただいています。

オンライン商談 **完全攻略** 助成金で **営業を育成** できます！

(株)Lial DX学校竹下リアル校
福岡市博多区博多駅前4-16-6 ☎050-3091-4770 [無料で資料をダウンロードはこちら](#)



ITの基礎知識



SaaSクラウド



見逃しのポイント



マーケティング



アポの取り方



話し方



単価の上げ方

